TEKNİK MODELLEME

Triggering Events:

* Herhangi bir üyenin alışveriş yapması
* Herhangi bir kullanıcının bayi kaydetmesi
* Ay sonu

Alışverişin ürün bedel karşılığının yanı sıra yine ürünlerden gelen pv-cv karşılığı vardır.

Her alışveriş neticesinde:

* Alışverişi yapan üyenin tüm üst sponsorlarına pv ve cv puanları eklenir.
  + Hangi alt koldan ne kadar pv-cv aldığı önemlidir. Her sponsorda toplanan pv-cv’lerin kendi direk kollarına göre dağılımı tutulmalıdır.
* Alışverişle alakalı kazançların sponsorlara derinlik uzaklığına göre yansıtılması, kazanç eklenmesi (Bayi fark kazancı, Sponsor fark kazancı, Ekip alışveriş primi)
* Kariyer atlamalarının %40 kuralı gözetilerek gerçekleştirilmesi ve ona göre pv eksiltilmesi

Her bayi kaydı neticesinde:

* Kayıtla ilgili kazançların kaydeden ve onun sponsorları silsilesine derinlik uzaklığına göre yansıtılması

Her ay sonu:

* Aktiflik durumlarının netleşmesi
* Aktiflik durumuna göre pv-cv’lerin sıfırlanması
* Binary eşleşmelerinin yapılması ve ona göre cv eksiltilmesi, binary kazançlarının eklenmesi
* Diğer aylık kazançların eklenmesi

Kazançlar:

* Sponsor primi: Alt kollardan, hatlardan gelen yeni kayıtlardan alınan prim.
  + Trigerring event: Bayi kaydı
  + Silsile var, derinliğe göre değişen yüzdeler geçerlidir.
* Bayi fark kazancı: Alışveriş yaptığında sponsorunun satın alacağı fiyat ile kendisinin satın aldığı fiyat arasındaki fark, sponsoruna kazanç olarak eklenir.
  + Trigerring event: Alışveriş
  + Silsile yok
* Sponsor fark kazancı: Bayi fark kazancı ile aynı, sadece ilk kayıt sırasındaki paket ücretine karşılık gelen alışverişten alınır.
  + Trigerring event: Bayi kaydı, Alışveriş
  + Silsile yok
* Bayi aktiflik primi: Direk bayilerin silsilesiz cv toplamları belli değerleri geçtikçe belirlenmiş miktarda kazançlar eklenir.
  + Triggering event: Ay sonu
  + Silsile yok
* Ekip alışveriş primi: Alt kollardan, hatlardan yapılan her alışverişte alışveriş miktarına göre alınan prim.
  + Triggering Event: Alışveriş
  + Silsile var, derinliğe göre değişen yüzdeler geçerlidir.
* Binary kazancı: Kendi alt kollarından gelen cv’ler ikişerli eşleştirilir. Eşleştirme yapılırken 300 300 yapılır. Her ikiliden eşleşme sonucu gelen cv’den belirlenen yüzdeye göre kazanç eklenir.
  + Triggerin event: Ay sonu
  + Silsile yok
* Ekip kazanç primi: Alt kollarda, hattında olan her kişilerin binary kazancına göre %lik prim eklenir.
  + Triggering event: Ay sonu, binary’lerin hesaplanması
  + Silsile var, derinliğe göre değişen yüzdeler geçerlidir.
* Lider destek primi: Belli bir kariyer seviyesinde ise maaş gibi o kariyer basamağına karşılık gelen sabit bir ödeme alır.
  + Triggering event: Ay sonu
* Lider çıkarma primi: Alt ekibinden birisi belli bir kariyer seviyesine ulaştığında sabit bir ödeme kazancına eklenir.
  + Triggering event: Ay sonu, Kariyer atlama
  + Silsile yok
* Kariyer tazminatı: Üye silerken tazminat verilir. Kariyer seviyesine göre tazminat miktarı bellidir.
  + Triggering event: Sistemin üyeyi azletmesi
  + Tazminat kariyer tekrarında hak edilir. Yani eğer o ay o kariyer basamağına yeni gelmişse, bu kariyeri yapmış sayılmaz ve bir önceki kariuyer basamağına göre tazminat verilir.
* Araç primi: ???
* Nakit alışveriş indirimi: Alışverişini nakit veyahut eft ile yaparsa, alışveriş miktarının %3’ü kadar sonraki alışverişinde kullanmak üzere indirim kazanır.
  + Bu cüzdana yansıtılan bir kazanç değil, indirim hakkıdır.

ALGORİTMALAR

Sipariş kaydı: (Anonim veya bayi)

Sepette ödeme bilgileri girilir. Sipariş verilir.

Sipariş “ODEME\_BEKLENİYOR” durumuyla kaydedilir.

Eğer kredi kartı veya anlık bir ödeme ise, ödeme süreçleri işletilir. Ödeme onaylandığı zaman “ODEME\_ONAYLANDI” durumuna alınır.

Eğer EFT vs. arkadan gelecek bir ödeme ise, müşteriye sipariş numarası verilir.

Admin panelde ödeme onayı bekleyen siparişler listelenir.

Admin EFT gelmiş ise manuel onaylar, “ODEME\_ONAYLANDI” olur.

Ödeme Onayı: (Sistem veya admin)

Ödeme onaylandığında network sisteminin çarkları çalıştırılır.

Eğer bayi değilse bir şey yapılmaz.

Eğer kayıt durumu TAMAMLANMADI, kayıt aşamasında bir bayi ise paket tutarı kadar alışveriş yapıp yapmadığına bakılır. Paket tutarı sağlanmış ise kayıt TAMAMLANDI olur.

Yok eğer kaydı tamam bayi ise, bir sonraki kariyer basamağına bakılır.

Bir sonraki kariyer basamağı başlangıç paket kariyerlerinden ise, sipariş tutarına bakılır. Sipariş tutarı paket farkını karşılıyor ise kullanıcı seviye atlatılır.

Ayrıca, sonraki kariye basamağından bağımsız olarak, sponsor silsilesine alışverişinin pv-cv puanları yansıtılır.

Kendisine pv eklenen her bir sponsor bayinin, durumu kontrol edilir.

Eğer kariyer atlayabilecek ise atlatılır. (Aktiflik kontrol etmemiz gerekiyor mu? Edemeyiz çünkü belki adam o an aktif değil ama ertesi gün alışveriş yapacak.)

Direk sponsoruna bayi fark kazancı eklenir.

Sponsor silsilesine ekip alışveriş primi eklenir.

Bayi kaydı: (Admin, Bayi, Anonim)

Paket seçerek kayıt olur. Kayıt durumu “TAMAMLANMADI”dır.

Kaydını tamamlandı yapmak için alışveriş yapar. Alışveriş ödemesi onaylandığında “Ödeme Onayı” süreci kaydı tamamlandı’ya çevirir.

Kayıt tamamlandığında sponsoru fark kazancı kazanır.

Kayıt tamamlandığında sponsor silsilesi sponsor primlerini kazanır.

NOTLAR

Üye oluyorsa paket seçmek zorundadır. Sponsora bağlı olmak zorundadır.

Ama sponsor girmez ise admin panelinden sponsor atanacaktır.

Normal müşteri diye bir şey yok. Üyeyse bayidir. Değilse dışarıdan üye olmadan da alışveriş yapabilir. Min 300’lük alışveriş yapmadan üye olamaz.

Kariyer atlamalarının trigger’ı alışveriş onayıdır. Ay sonunu beklemesine gerek yok.

Alışveriş statüleri olacak. Trigger onaylandı olduktan sonra tetikleyecek.

Paket değerlemeleri karşılık gelen tl cinsinden alışveriş tutarıdır.

Kayıt esnasında paket alışverişini yapar. Alışveriş onaylanınca paket seviyesine gelir.

Cüzdan sadece alacağı için. Oradan ödeme yapma yok. Kazancı eklenir, istediğinde çeker. Alışveriş ödemeleri sepette bitirilmelidir, para döndürülmez.

Kariyer basamakları birer birer atlanır. Başlangıç paketlerinde çok alışveriş yapıp birden 2 tur üste çıkmak yok.

Aktiflik ay sonunda belli olur. Ay içerisinde o ana kadar aktif oldu-olmadı diye bir şey yok.

Tüm kazançlar ay sonunda yansıtılır. Alışveriş kaynaklı bile olsa kaydedilir, bekletilir ve ay sonunda aktif ise verilir.

Kariyer anında atlatılır ama ay sonunda hala aktif değilse, o kariyeri atlamamış olması gerekmektedir. Ay başındaki kariyeri ne ise ona döndürülür.

Pv-cv tüm sponsor silsilesine değil, 8 derinlik uzaklığına kadar yansıtılır.

Bayi, altına yazdığı gibi, altının altına da yazabilir. Ama 8’e kadar.

Kariyer atlarken kollardan aldığın puanlar bellidir. Her kolda bir kumbaran vardır ve %40 ile birlikte 3 kol şartıyla o kumbaralardan alırsın, kalan kalır. Gelecek sefere aktarılan dağılım hangisinden aldığına göre belirlenmiş olur.